

SOBRE ESTA PROFISSÃO

Aspectos conceituais e introdutórios de negócio. A Administração do ambiente de negócio. Os ambientes empresariais. Os ambientes externos de negócios.

CONTEÚDO

01 MÓDULO I - S.S. GESTÃO DE NEGÓCIOS - INTRODUÇÃO AO EAD – SEQ

Disciplina de Introdução ao Ensino à Distância.

02 MÓDULO I - S.S. GESTÃO DE NEGÓCIOS - EMPREENDEDORISMO SEQ

Disciplina que aborda os fundamentos do empreendedorismo, assim como as principais características do ser empreendedor.

03 MÓDULO I - S.S. GESTÃO DE NEGÓCIOS - PLANEJAMENTO ESTRATÉGICO SEQ

Disciplina que aborda os conceitos sobre planejar estrategicamente, pensadores e a sua abrangência dentro e fora da empresa.

04 MÓDULO I - S.S. GESTÃO DE NEGÓCIOS - FUNDAMENTOS DA ADMINISTRAÇÃO SEQ

Disciplina que aborda as principais teorias que envolvem a ciência da administração

05 MÓDULO II - S.S. GESTÃO DE NEGÓCIOS - FUNDAMENTOS CONTÁBEIS-SEQ

Introdução aos fundamentos da ciência contábil.

06 MÓDULO II - S.S. GESTÃO DE NEGÓCIOS - FUNDAMENTOS DE MARKETING-SEQ

Disciplina voltada para o entendimento conceitual e das suas principais características do Marketing.

07 MÓDULO II - S.S. GESTÃO DE NEGÓCIOS - GESTÃO COMERCIAL-SEQ

Gestão Comercial é a área que se relaciona com todas as transações do setor comercial de uma organização. Dessa forma, o gestor comercial é responsável por tarefas como formação de preços, pesquisas de mercado, relacionamento com clientes e fornecedores, definição de pontos de vendas, entre outras.

08 MÓDULO II - S.S. GESTÃO DE NEGÓCIOS - GESTÃO DA QUALIDADE-SEQ

Fundamentos e conceitos sobre qualidade. Evolução do conceito. Principais representantes. Definições.

09 MÓDULO II - S.S. GESTÃO DE NEGÓCIOS - GESTÃO DE COMPRAS E NEGOCIAÇÃO-SEQ

Fundamentos sobre os processos de compras e princípios de negociação.

10 MÓDULO II - S.S. GESTÃO DE NEGÓCIOS - ANÁLISE E MODELAGEM DE PROCESSOS-SEQ

Abordagem conceitual sobre gestão de processos; ferramentas para mapeamento e melhora dos processos.

11 MÓDULO II - S.S. GESTÃO DE NEGÓCIOS - ELABORAÇÃO E GESTÃO DE CONTRATOS-SEQ

Conceituação e fundamentação sobre contratos; gestão de contratos; implicações jurídicas sobre contratos.

12 MÓDULO II - S.S. GESTÃO DE NEGÓCIOS - GESTÃO DE DEPARTAMENTO PESSOAL-SEQ

Fundamentos da administração de pessoal. Princípios e características do setor de pessoal. Aspectos contábeis e jurídicos.

13 MÓDULO II - S.S. GESTÃO DE NEGÓCIOS - GESTÃO DE MATERIAIS-SEQ

Fundamentos e conceitos sobre compras; principais modelos de estocagem; formas de estocagem; processo de compras; análise de fornecedores.

14 MÓDULO II - S.S. GESTÃO DE NEGÓCIOS - GESTÃO DE PROJETOS-SEQ

Definição de projeto; metodologia para elaboração do projeto; planejamento do projeto; custos do projeto; características da análise ambiental.

15 MÓDULO II - S.S. GESTÃO DE NEGÓCIOS - ESTRATÉGIA DE GESTÃO E ORGANIZAÇÃO EMPRESARIAL-SEQ

Modelos de gestão; estratégia empresarial, principais representantes; segmentação de mercado.

16 MÓDULO II - S.S. GESTÃO DE NEGÓCIOS - MATEMÁTICA FINANCEIRA-SEQ

Matemática financeira é a parte da disciplina de matemática que estuda a aplicação de conceitos de finanças (juros simples, juros composto, capital, investimento, porcentagem etc.) sobre problemas que envolvem raciocínio lógico e análises matemáticas.

17 MÓDULO II - S.S. GESTÃO DE NEGÓCIOS - GESTÃO DE TIMES - MÉTODOS ÁGEIS-SEQ

Conceituação sobre grupos de trabalho; abordagem humanística; determinação de parâmetros para avaliação de desempenho.

18 MÓDULO II - S.S. GESTÃO DE NEGÓCIOS - GESTÃO ESTRATÉGICA DE CUSTOS-SEQ

Conceituação sobre custos; determinação dos custos organizacionais; ferramentas para otimização dos custos; ferramentas avançadas de controle de custos operacionais.

19 MÓDULO II - S.S. GESTÃO DE NEGÓCIOS - GOVERNANÇA CORPORATIVA, CONTROLE INTERNO E COMPLIANCE-SEQ

Definição de Governança Corporativa; Sistemática de controle interno; Conceituação de Compliance.

20 MÓDULO II - S.S. GESTÃO DE NEGÓCIOS - GESTÃO DE RECURSOS HUMANOS-SEQ

Definição de recursos humanos; teoria das relações humanas.

+ VANTAGENS

Aulas 100% on-line

Você faz seu curso online em qualquer horário e em qualquer lugar.

Relatório de aproveitamento

Você tem acesso ao relatório de aproveitamento dos cursos contratados e pode acompanhar o seu rendimento direto no painel de controle.

Certificado válido em todo Brasil

O processo de certificação do curso é simples, dinâmico e com número de registro. O certificado pode ser consultado on-line, através do site www.vejameucertificado.com.br.

Acesso ao curso

Você tem um prazo de acesso flexível contratado a partir da ativação da chave, prazo equivalente ao número máximo de parcelas do curso.

Carga horária dos cursos

Os cursos possuem uma carga horária estimada que permite o aluno assistir os vídeos e materiais complementares, fazer os exercícios e demais atividades com tranquilidade. Todavia, em detrimento de eventual conhecimento prévio do assunto, o aluno poderá concluir em tempo inferior, normalmente em até 1/3 da carga horária prevista, mesmo assim, em seu certificado será registrado a carga horária prevista de cada curso.